



Managing Director

Bouw mee aan hét toonaangevende boekingsplatform voor campings in Europa

Ben jij ondernemer, productstrateeg en bouwer in één? Krijg je energie van het laten groeien van digitale platforms, het aansturen van teams en stakeholders en het realiseren van commerciële impact? Dan kan dit jouw volgende uitdaging zijn.

In 2021 hebben marktleiders ACSI en Camping.info de joint venture ACSI Camping.info Booking B.V. opgericht, met een ambitieuze missie: het bouwen en opschalen van Europa's toonaangevende boekingsplatform voor campings.

Voor de volgende groeifase zoeken wij een ondernemende Managing Director die daadwerkelijk het verschil kan maken en richting kan geven aan de verdere ontwikkeling.

Jouw uitdaging

Je stapt in op een belangrijk moment. De basis staat. Nu is het tijd om het volledige groeipotentieel van het platform te benutten.

Als Managing Director ben je eindverantwoordelijk voor de strategie, productontwikkeling, commerciële groei, operatie en financiële prestaties van de joint venture. Je leidt de joint venture als een zelfstandige onderneming, waarbij je langetermijngroei combineert met commerciële prestaties, operationele excellentie en financiële discipline.

Je rapporteert aan de aandeelhouders van de joint venture en opereert binnen een duidelijk afgesproken mandaat en governancekader. Het betreft een niet-statutaire Managing Director-positie. Je legt aan de aandeelhouders verantwoording af over de prestaties en ontwikkeling van de onderneming. Binnen je mandaat heb je de autonomie om richting te bepalen, besluiten te nemen, prioriteiten te stellen en ambities te vertalen naar concrete resultaten.

Je opereert op het snijvlak van technologie, commercie en operatie. Je geeft niet primair leiding vanuit hiërarchie, maar vanuit visie, overtuigingskracht en een sterke resultaatgerichtheid.

Dit is een hands-on leiderschapsrol met een sterke **Product Owner-component**. Je bent eigenaar van de productvisie en roadmap, bepaalt de ontwikkelprioriteiten en beschikt over voldoende digitale en technische kennis om effectief met developers en technische specialisten samen te werken, aannames kritisch te toetsen en goed onderbouwde product- en technologiebeslissingen te nemen.

Je werkt in een compacte organisatie met grote impact. Je geeft direct leiding aan een dedicated **Booking Support Team van circa 5 FTE** en werkt daarnaast met externe



ontwikkelcapaciteit en de gespecialiseerde teams van ACSI en Camping.info. Je realiseert resultaten door invloed, samenwerking en ondernemend leiderschap.

Ons doel? Het versnellen van de groei van het boekbare aanbod, de boekingswaarde en conversie, en tegelijkertijd het platform ontwikkelen tot een schaalbare en duurzaam winstgevende Europese speler voor campings, reizigers en partner-OTA's.

Wat ga je doen?

Je geeft vorm aan de toekomst van het platform

- Je bent eigenaar van en stuurt op de product- en IT-roadmap.
- Je prioriteert ontwikkelinitiatieven op basis van klantwaarde, commerciële impact en groeipotentieel.
- Je stuurt externe softwareontwikkelpartners aan en zorgt voor duidelijke prioriteiten, effectieve inzet van ontwikkelcapaciteit, kwaliteit en tijdige oplevering.
- Je geeft leiding aan het dedicated Booking Support Team bij ACSI.
- Je werkt continu aan het verbeteren van de kwaliteit, betrouwbaarheid, veiligheid, gebruikerservaring en schaalbaarheid van het platform.

Je realiseert commerciële groei

- Je ontwikkelt en versterkt de distributie via OTA-partners en andere relevante kanalen en maximaliseert daarmee het commerciële potentieel van het boekbare aanbod.
- Je ontwikkelt strategieën om het portfolio van gecontracteerde campings verder uit te breiden.
- Je vergroot de beschikbaarheid van boekbaar aanbod en verhoogt de conversie.
- Je identificeert en ontwikkelt nieuwe businessmodellen en groeimogelijkheden.
- Je bent eigenaar van de commerciële businesscase en stuurt op duurzame omzetgroei en winstgevendheid.
- Je werkt nauw samen met de salesorganisaties van ACSI en Camping.info om boekbaar aanbod, distributie en groeimogelijkheden optimaal op elkaar af te stemmen.

Je realiseert operationele excellentie

- Je zorgt voor een soepele booking journey voor campings en gasten.
- Je optimaliseert onboarding-, support- en operationele processen.
- Je stuurt op servicekwaliteit, efficiency en klanttevredenheid.
- Je beheert contracten met campings en channel managers.
- Je houdt toezicht op commissieafrekeningen en facturatieprocessen die door het externe Finance Team worden uitgevoerd.

Je borgt de financiële prestaties

- Je stelt budgetten en forecasts op voor de joint venture.
- Je monitort omzet, marges en kosten.
- Je rapporteert aan de aandeelhouders over strategie, financiële en commerciële prestaties, belangrijke investeringen en bedrijfsprioriteiten.
- Je bent eigenaar van het businessplan en vertaalt strategische ambities naar financiële en commerciële doelstellingen.
- Je bouwt aan een schaalbare en lean organisatie en geeft vorm aan het team en de competenties die nodig zijn voor de volgende groeifase.

Wie zoeken wij?

We zoeken een ondernemende leider die kansen ziet waar anderen complexiteit zien. Iemand die strategie kan ontwikkelen, maar tegelijkertijd bereid is de handen uit de mouwen te steken om daadwerkelijk resultaten te realiseren.

Wat breng je mee?

- Hbo- of wo-werk- en denkniveau.
- Ruime relevante ervaring binnen digitale platforms, SaaS, e-commerce, OTA's of travel technology, met aantoonbare ervaring in senior leiderschap en integrale verantwoordelijkheid voor een business.
- Sterke ervaring met digitaal productmanagement en het samenwerken met softwareontwikkelingsteams.
- Gedegen kennis van digitale marketplaces en boekingsplatforms.
- Sterke financiële en analytische vaardigheden.
- Aantoonbare ervaring met het leiden van teams en het managen van complexe interne en externe stakeholderrelaties.
- Uitstekende beheersing van het Nederlands en Engels.
- Beheersing van het Duits is een pré.
- Bereidheid om internationaal te reizen wanneer dat nodig is.

Je bent

- Ondernemend en resultaatgericht.
- Strategisch sterk én pragmatisch.



Booking

- Nieuwsgierig naar technologie en innovatie.
- Besluitvaardig en zelfstandig.
- Een natuurlijke verbinder en relatiebouwer.
- In staat anderen te beïnvloeden en overtuigen zonder formele hiërarchische bevoegdheid.

Wat maakt deze rol uniek?

- De mogelijkheid om vorm te geven aan een Europese scale-up binnen een gevestigde markt.
- Directe samenwerking met de internationale en professionele teams achter twee sterke internationale merken: ACSI en Camping.info.
- Zichtbare impact op strategie, product, technologie en omzet.
- Een hoge mate van autonomie, verantwoordelijkheid en ondernemerschap binnen een duidelijk mandaat van de aandeelhouders.
- Een rol waarin je daadwerkelijk kunt bouwen aan duurzame groei in het hart van de Europese campingmarkt en campings helpt om boekingen van reizigers uit heel Europa aan te trekken en te beheren via een van de meest invloedrijke boekingsecosystemen binnen de sector.

Wat bieden wij?

- Een competitief arbeidsvoorwaardenpakket dat past bij de senioriteit, verantwoordelijkheid en het ondernemende karakter van de functie.
- Een prestatieafhankelijke variabele beloning, gekoppeld aan de duurzame groei en de financiële en commerciële prestaties van de joint venture.
- Een aantrekkelijk pakket secundaire arbeidsvoorwaarden.
- De mogelijkheid om gedeeltelijk op afstand te werken.

Locatie

Andelst, met de mogelijkheid om gedeeltelijk op afstand te werken.

Klaar om te bouwen?

Ben jij de ondernemende Managing Director die een veelbelovend platform naar het volgende niveau kan brengen? Dan komen we graag met je in contact.



camping.info

Booking

Stap in, neem de leiding en bouw mee aan de toekomst van campingboekingen in Europa.